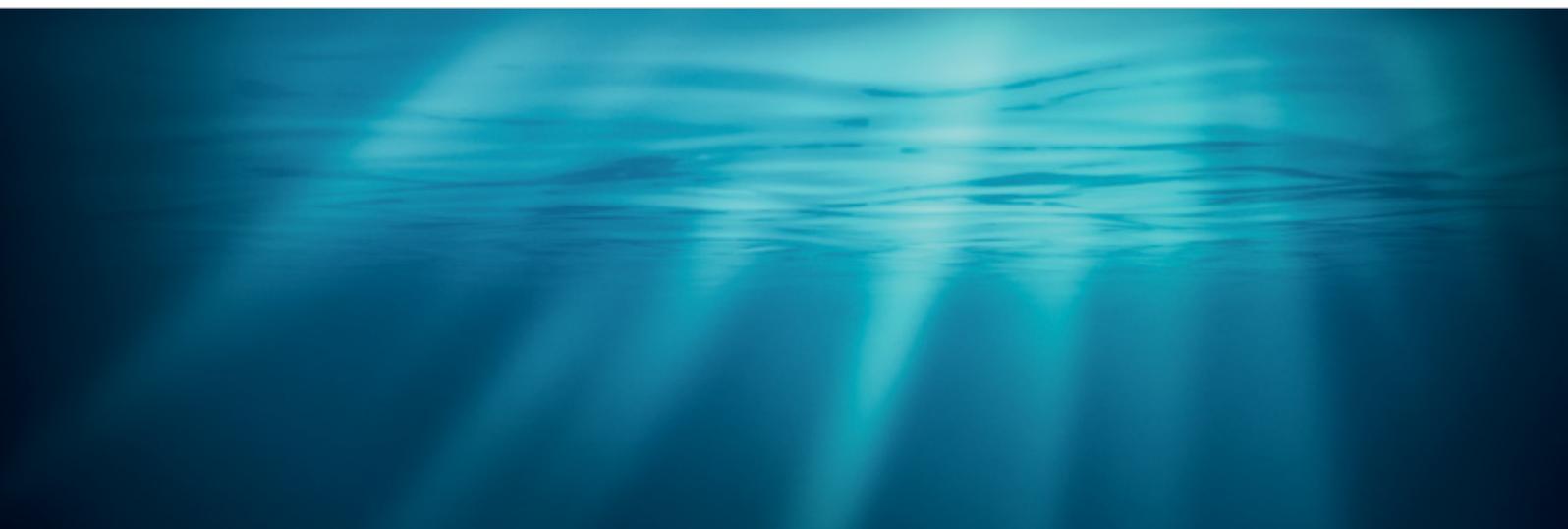


# SCHÖPFEN SIE AUS DEM NEUEN

Powered by SE Scherbeck Energy



## EINE STABILE KONSTANTE IN DYNAMISCHEN MÄRKTEN

Die Energiewende in Deutschland hat bereits große Fortschritte erzielt. Bis zum Jahr 2035 sollen 55 bis 60 % des verbrauchten Stroms aus erneuerbaren Energien produziert werden. Das stellt und stellt Energieversorgungsunternehmen, Stadtwerke und energieintensive Verbraucher vor große Herausforderungen.

Die Unternehmensberatung **SE Scherbeck Energy GmbH** wurde mit der Strommarktliberalisierung 1998 gegründet und ist seitdem eine stabile Konstante im deutschen Energiemarkt. Wir haben die Marktliberalisierung und die Energiewende von Anfang an mitbegleitet und bereits zahlreiche Energieversorger, Stadtwerke und größere Verbraucher in den Bereichen Strom und Erdgas beim Auf- und Ausbau bestehender und neuer Geschäftsfelder sowie in der Optimierung ihrer aktuellen Energiesituation unterstützt.

SE Scherbeck Energy erbringt eine umfassende und praxisorientierte Beratung. Wir schauen auf die Entwicklungen im Markt und filtern die für Sie relevanten Ansätze. Aus Tätigkeiten als Interimsmanager und durch die vielfältigen Erfahrungen unserer Mitarbeiter kennen wir auch den Alltag und die Strukturen unserer Kunden sehr gut. Viele Prozesse im Energiehandel und im Energiedatenmanagement setzen wir außerdem selbst in der Praxis in unseren Tochtergesellschaften um. Wir wollen und können deshalb individueller und praxisnäher beraten als andere – zu Ihrem Vorteil als Kunde.

Neben der Beratung werden professionelle und quantitative Analysen sowohl für direkte Kunden als auch für die Tochtergesellschaft FSE Portfolio Management erstellt. Darüber hinaus bietet SE Scherbeck Energy spezielle Trainings in Form von Intensivkursen, Ausbildungsprogrammen oder Inhouse-Workshops an.

Die Kombination aus langjähriger Erfahrung, hoher Kompetenz unserer Mitarbeiter und ihrer Fähigkeit, immer wieder neu Antworten auf die dynamischen Anforderungen der Märkte zu finden und Lösungen zu entwickeln, zeichnen uns aus.

Fordern Sie uns. Damit wir Sie fördern können.



## BERATUNG UND PORTFOLIOMANAGEMENT AUS EINER HAND

Die **FSE Portfolio Management GmbH** ist eine hundertprozentige Tochter der SE Scherbeck Energy. Das Unternehmen wurde 2001 gegründet und ist heute mit über 12 Terawattstunden betreutem Energievolumen einer der führenden unabhängigen Energie-Portfoliomanagement-Dienstleister in Deutschland.

Neben Kunden, die den FSE Trading Floor für den Beschaffungs- oder Vermarktungshandel an den Großhandelsmärkten nutzen, gibt es auch Kunden, die Teilleistungen als Ergänzung und als Back-up für ihre eigenen Energiehandelsaufgaben beziehen. Dabei schätzen diese die Unabhängigkeit der FSE Portfolio Management GmbH von Liefer- oder Gesellschafterinteressen und haben die Gewissheit, dass ihnen Optimierungspotentiale direkt zufließen.

## ALLE GUTEN DINGE SIND DREI

Als drittes Unternehmen wurde in 2012 die **SE Energy Trading GmbH** als weitere hundertprozentige Tochter der SE Scherbeck Energy gegründet.

Die SE Energy Trading GmbH handelt mit Strom und Erdgas an den Spotmärkten und erbringt energiehandelsnahe Dienst- und Beratungsleistungen.

# ENERGIE IM WANDEL – WANDELN SIE SICH MIT

Nutzen Sie unser Fachwissen und unsere Expertise, um auf die Anforderungen der Zukunft vorbereitet zu sein. Entlang der kompletten Wertschöpfungskette der Energiewirtschaft bieten wir vielfältige Beratungsleistungen für unterschiedliche Zielrichtungen. Eine Auswahl unserer Angebote finden Sie auf den nächsten Seiten. Aufgrund der hohen Dynamik der Energiemärkte ist möglicherweise die von Ihnen geforderte Leistung nicht aufgeführt. Sprechen Sie uns einfach an, wir entwickeln für Sie gern auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Lösungen.

## Energieerzeugung

Wir unterstützen bei der Konzeption und Bewertung neuer Geschäftsmodelle im dezentralen Erzeugungssektor, in die sich Energieversorger und auch zunehmend Verbraucher in unterschiedlicher Form einbringen können.

- Erarbeitung von Geschäftsmodellen mit dezentraler Erzeugung
- Bewertung von dezentralen Versorgungskonzepten (regionale Direktvermarktung, Revierkonzepte)
- Erarbeitung von Contracting-Lösungen
- Konzeption und Wirtschaftlichkeitsberechnungen



## Energiebeschaffung

Wir entwickeln für Sie differenzierte Beschaffungsstrategien, führen Ausschreibungen zur Optimierung der Energiebeschaffung durch, bewerten Beschaffungskonzepte und optimieren Prozesse.

- Entwicklung von Beschaffungsstrategien
- Durchführung von Ausschreibungen (auch nach VOL) zur Optimierung der Energiebeschaffung
- Beratung zum strukturierten Einkauf bzw. Portfoliomanagement
- Strategien für Einkaufsgemeinschaften
- Bewertung von Beschaffungskonzepten oder -produkten
- Dokumentation und Optimierung von Prozessen im Bereich der Beschaffung sowie der Schnittstellen zum Vertrieb
- Erstellung von Risikohandbüchern
- Erstellung von Beschaffungshandbüchern
- Weiterentwicklung von Beschaffungseinheiten
- Interimsmanagement in der Beschaffung

## Energievertrieb

Wir unterstützen Sie von der Definition Ihrer Zielkunden und -märkte über die Entwicklung neuer Produkte und Dienstleistungen bis hin zur Erstellung und Bewertung von Preismodellen und Marketingkonzepten.

- Entwicklung von Marketing- bzw. Vertriebskonzepten
- Entwicklung neuer Produkte und Dienstleistungen
- Preisberechnungen und Preisrelaunches
- Organisation des Energievertriebs und der Serviceleistungen
- Optimierung von Prozessen für den Kundenservice
- Interimsmanagement im Energievertrieb

# ENERGIE IM WETTBEWERB – GESTALTEN SIE MIT



## Energiehandel

Wir entwickeln für Sie Energiehandelsstrategien, unterstützen Sie beim Aufbau von Organisationen und Einheiten oder entwickeln und implementieren ein effektives Risikomanagement.

- Entwicklung von Energiebeschaffungs- und Energievermarktungsstrategien
- Aufbau von Organisationen oder Einheiten für den Energiehandel
- Implementierung der zugehörigen Prozesse
- Erstellung von Risikohandbüchern und Arbeitsanweisungen für den Energiehandel
- Weiterbildung zu neuen Regelungen im Energiehandel wie zum Beispiel EMIR, REMIT und MiFID II
- Um Ihnen den Einstieg in eigene Vermarktungs- oder Beschaffungsaktivitäten zu erleichtern, unterstützt Sie unser Tochterunternehmen FSE Portfolio Management auch im Tagesgeschäft. Durch die operative Arbeitsteilung werden Sie mit unserer Unterstützung bei reduziertem eigenem Aufwand zum Vollprofi im Energiegroßhandel

## Energienetze und Speicherung

Dem Bereich Netze und Strom, aber auch dem überregionalen Transport und der Speicherung von Gas kommt zunehmende Bedeutung zu. Wir betrachten für Sie zur Anpassung an die neuen Herausforderungen sowohl die organisatorische Seite als auch die Grundlagen für Investitionsentscheidungen, zum Beispiel in Speicher.

- Studie zu Erdgasspeichern in Nordwesteuropa
- Bewertung notwendiger kurz- und langfristiger Flexibilitäten im Erdgasmarkt
- Beratungen zum Einsatz von (eigenen) Erdgasspeichern
- Datenbank zu Erdgasspeichern in Deutschland und anderen europäischen Ländern
- Studien zum internationalen Erdgastransport
- Organisations- und Prozessoptimierung im Bereich Netze (Strom und Erdgas)
- Handel von Übertragungs- und Transportkapazitäten

## Energieverbrauch

Wir unterstützen Sie bei Controlling und Auditierung Ihres Energieverbrauchs oder der Energieverbräuche Ihrer Kunden zum Beispiel mit einem professionellen Energiedatenmanagement, das von uns betrieben wird und von Ihnen eingesehen werden kann.

- Beratung und operationelle Dienstleistungen zur Energiebeschaffung
- Controlling des Energieverbrauchs und der Stoffströme
- Erstellung von Beschaffungshandbüchern
- Bewertung von Lieferverträgen
- Prüfung von Rechnungen
- Betreuung von Ausschreibungen für Energielieferungen

# EFFEKTIVE BERATUNG – FÜR IHREN GRÖSSTMÖGLICHEN NUTZEN

Damit Sie sich auf ein nachhaltiges und profitables Geschäftswachstum konzentrieren können, priorisieren wir Ihre Erfordernisse und entwickeln gemeinsam mit Ihnen Strategien, bei denen Ihre Geschäftsziele im Vordergrund stehen. Wählen Sie aus verschiedenen übergreifenden Beratungsthemen, um zeitnah gezielt neuen Marktanforderungen zu begegnen. Dabei bietet SE Scherbeck Energy umfassendes Know-how aus der Praxis und begleitet Sie von der Entwicklung effizienter Strategien über die Ausarbeitung der Lösungen bis hin zur Umsetzung.

## Strategieberatung

Sie wollen neue Strategien für bestimmte Geschäftsbereiche entwickeln? Wir helfen Ihnen, Antworten dafür zu finden, und entwickeln zusammen mit Ihnen Ziele, Strategien, Business-Pläne und andere Strategiepapier.

- Strategien für neue Geschäftsfelder und Produkte
- Strategien für Expansionen in bisherigen Geschäftsfeldern
- Strategien in einzelnen Feldern der Wertschöpfungskette (zum Beispiel Beschaffungs-, Vertriebs- und Preisstrategien)



## Risikomanagement

Wir beraten Sie in allen Fragen des Risikomanagements und unterstützen Sie bei der Entwicklung von entsprechenden Richtlinien, Handbüchern, Arbeitsanweisungen und deren Umsetzung in Ihrem Unternehmen.

- Erkennen der Risiken
- Quantifizierung der Risiken
- Maßnahmen für die Steuerung und Limitierung der Risiken
- Überprüfung des Erfolgs der Risikosteuerung
- Klare und zeitnahe Managementinformationen
- Erstellung von Risikohandbüchern und Risikokatalogen
- Permanentes Risikocontrolling (Dienstleistung)
- Periodisches Risikocontrolling (ähnlich wie durch Wirtschaftsprüfer)

## Organisationsentwicklung

Im Rahmen der Organisationsentwicklung untersuchen wir Prozessabläufe auf Effizienz und entwickeln Vorschläge für Verbesserungen.

- Analyse der Ist-Prozesse und der Ausgangssituation
- Erarbeitung von Soll-Prozessen in enger Abstimmung mit dem Kunden
- Entwicklung optimierter Organisationseinheiten
- Benchmarking von Prozessen
- Change Management und Implementierungsbegleitung

# EFFIZIENTE BERATUNG – FÜR IHREN LANGFRISTIGEN **ERFOLG**



## Managementberatung

Zur Sicherung des langfristigen Erfolgs müssen Unternehmen kontinuierlich ihre eigene Position spiegeln. Dabei ergeben sich vielfältige Managementaufgaben, bei denen wir Sie von der Konzeption bis zur Umsetzung unterstützen.

- Vorbereitung von Entscheidungsvorlagen für das Management
- Erarbeitung von Konzepten mit Mitarbeitern
- Durchführung von Workshops
- Interimsmanagement in bestimmten Geschäftsfeldern
- Coaching für die Umsetzung von Konzepten im Unternehmen

## Geschäftsfeld- und Produktentwicklung

Wir beraten Sie bei der Erschließung neuer Geschäftsfelder sowie bei der Entwicklung innovativer Produkte und begleiten Sie von der Konzeption bis hin zur Umsetzung in die Praxis.

- Unterstützung und Begleitung bei der Produkt- und Geschäftsfeldausgestaltung
- Analyse von Kundenpotentialen
- Bewertung und Auswahl von Dienstleistern, Lieferanten und Herstellern
- Durchführung von Wirtschaftlichkeits- und Preisberechnungen
- Abstimmung mit Dienstleistern (After-Sales-, Handels- und EDM-Services)
- Begleitung der internen Systemimplementierung und Abwicklung
- Entwicklung von und Mitwirkung bei Marketingmaßnahmen

## Change Management

Chancen erkennen, mangelhafte Strategien frühzeitig berichtigen, flexibel auf neue Anforderungen reagieren: Wir unterstützen Sie bei Veränderungsprozessen zur Neuausrichtung Ihres Unternehmens.

- Zielgerichtete Begleitung der Umsetzung von Konzepten im Einklang mit dem operativen Geschäft
- Gemeinsame Reaktion auf geänderte interne und externe Rahmenbedingungen
- Enge Kontrolle des Umsetzungsstands sowie Lösung von kritischen Situationen
- Unterstützung bei fachlichen und führungsbezogenen Aufgaben
- Gewinnung der eigenen Mitarbeiter für den Veränderungsprozess
- Führungscoaching für die Mitarbeiter
- Fordernder Sparringspartner für die Führungsebene

## SYSTEMATISCH **UNTERSUCHEN** – ERGEBNISORIENTIERT UMSETZEN

Ziel- und ergebnisorientierte Analytics schafft eine umfassende Transparenz und dient als Basis für die weitere Vorgehensweise von Leistungsverbesserungen. Darüber hinaus nimmt Analytics auch einen immer größer werdenden Stellenwert in der digitalisierten Welt und der veränderten Kommunikation mit den Kunden ein.

Auf Wunsch erstellen wir für Sie mit unserer langjährigen Branchen- und Methodenexpertise hochkarätige Analysen zu energiewirtschaftlichen Fragestellungen. Dazu bieten wir Ihnen mathematisches sowie analytisches Know-how und Kapazitäten, die Sie nicht selbst vorhalten müssen. Gern rechnen wir Ihnen kurzfristig etwas durch oder bewerten sorgfältig und umfassend komplexe Zusammenhänge.



Umfangreiche Daten auswerten, Risiken gründlich analysieren, detaillierte Berechnungen ausführen – wir unterstützen Sie bei der Durchführung mit folgenden Analysen:

- Fundamentale und technische Analysen in Strom- und Erdgasmärkten
- Analyse und Bewertung von Risiken
- Studien im Bereich Strom- und Gaslieferungen, Preise und Gasspeicher in Deutschland
- Bewertung von Investments in Anlagen und in neuen Geschäftsfeldern
- Studien über das Kundenpotential in definierten Absatzgebieten
- Analysen zu Angeboten an Kunden
- Berechnungen im Bereich Energievertrieb und Energiebeschaffung
- Analysen zu den Kundenbedürfnissen und dem Kundenverhalten

## SPEZIALISIERT IN ENERGIE- WIRTSCHAFT – WEITERBILDEN NACH MASS

Für die Aus- und Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter bieten wir hochqualifizierte und praxisorientierte Trainings an. Insbesondere sprechen wir Teilnehmer an, die Wert auf Aufgabenstellungen aus dem energiewirtschaftlichen Betriebsalltag legen, die konkrete individuelle Fragen haben und dafür Hilfestellungen von erfahrenen Experten erhalten wollen. Dafür bieten wir Ihnen Trainingsleiter, die anschaulich aus dem Berufsalltag berichten, entsprechende Aufgaben stellen und auch die Inhalte einfach und verständlich aufbereiten können. Ihre Mitarbeiter arbeiten gegebenenfalls auch an Computern oder lösen praxisorientierte Aufgaben und tragen sie vor.



Von Vorträgen bei Konferenzveranstaltungen bis hin zu eigenen praxisorientierten Intensivkursen, Seminaren und Workshops: SE Scherbeck Energy führt inhouse beim Kunden umfangreiche Aus- und Weiterbildungsprogramme durch.

- Ausbildung zum Portfoliomanager mit Zertifikat (Dauer: 12 Tage)
- Intensivkurs Excel für die Energiewirtschaft (Dauer: 2 Tage)
- Charttechnik für den Energiehandel
- Strom- und Erdgasbeschaffung (Dauer: 1 bis 3 Tage)
- Vorbereitung auf die Börsenprüfungen der EEX
- Risikomanagement – Risiken identifizieren, bewerten und steuern
- Verkaufstrainings für EVU-Mitarbeiter

**Wenn Sie ein spezielles Training wünschen, das hier nicht dargestellt ist, sprechen Sie uns einfach an. Dann gestalten wir ein individuelles Programm für Sie mit einem erfahrenen Referenten. Aktuelle Termine für Schulungen bei uns im Haus finden Sie im Internet auf [www.scherbeck-energy.com](http://www.scherbeck-energy.com).**



**SE Scherbeck Energy GmbH**  
Kalscheurener Straße 55  
50354 Hürth

Fon +49 / 22 33 / 39 56 - 0  
Fax +49 / 22 33 / 39 56 - 60

SE@scherbeck-energy.com  
scherbeck-energy.com